

# Kurzprofil

---

## {Person}

Name: Walter Bertsch

Geburtsjahr: 1967

Ausbildung: Diplom-Betriebswirt

Tätigkeit: Projektleiter/Coach/SAP-Berater/Trainer

SAP Certified Consultant ID: 727142



## {Beratungskompetenz}

Projektsteuerung, Prozessanalyse und -beratung, Coaching, Customizing,

Entwicklung, Training, Support

## {SAP Beratungsschwerpunkte}

Supplier Relationship Management (SRM), Enterprise Buyer Professional (EBP),

Berechtigungskonzepte, Katalog-Applikation (OCI), Internet Sales,

Catalog Content Management (CCM/MDM), WebDynpro-Entwicklungen

## {SAP Modul Kenntnisse}

Material Management (MM), Sales & Distribution (SD), Financials (FI), Controlling (CO), Basis (BC)

## {Anwendungsübergreifende Kenntnisse}

Enhancement Framework, POWL, Web-Dynpro, Berechtigungen, Smartforms, Workflow, ESA,

Middleware, ALE, BAPI, RFC, BSP

## {Releasekenntnisse}

Basis/NetWeaver: 3.1x – 7.3; SRM: 5.0 – 7.02; BBP/EBP: 1.0B – 4.0, R/3/ERP 3.1-7.03

## {Programmiersprachen}

ABAP, ABAP-Objects, Business-HTML, HTML, JavaScript

## {Brachen}

Chemie, Pharma, Banken, Automotive, Öffentliche Bereiche, Dienstleistung,

Gesundheitswesen, Handel

## {Sprachen}

deutsch (Muttersprache), englisch (fließend in Wort und Schrift)

# Kurzprofil

---

## {SAP Projekte}

SAP Supplier Relationship Management - SRM 7.01/ERP

Feinkonzeption und Aufbau eines Prototypen für einen zentrales SRM System eines großes Telekommunikationsunternehmen für das Projekt „OneERP“

- Customizing - Konzeption - Entwicklung

---

SAP Supplier Relationship Management - SRM 7.0

Analyse und Evaluierung der SRM Kontrakt-Funktionen als HUB innerhalb eines Konzernsystem

- Customizing - Analyse - Entwicklung

---

SAP Supplier Relationship Management - SRM 6.0 (SRM\_Server 600)/

Qualitätssicherung und Test des neusten SRM Releases in der Entwicklungsphase.

Unterstützung des Entwicklungsteams in Walldorf.

- Customizing - Funktionstest - Qualitätssicherung - Entwicklung

---

SAP Supplier Relationship Management - SRM 5.0 (SRM\_Server 550)/

Customizing und Entwicklungs-Coach bei der Einführung einer Beschaffungslösung mit Anbindung an zahlreiche Kundenvorsysteme bei einem großen Automobilhersteller.

Umsetzung von CR und Entwicklung von Individual-Lösungen als Add-Ons wie z.B. Bonusmanagement, Belegübericht/historie, Konfigurator zur Automatisierung von Belegtexten/-anlagen

Prozesse: Self-Service Procurement, Contract Management, Strategic Sourcing, Plan-Driven Procurement

- Konzeption - Coaching - Customizing - Entwicklung - Kundenerweiterungen - Schnittstellen

---

SAP Supplier Relationship Management - SRM 5.0 (SRM\_Server 550)/

Customizing und Erweiterung eines Referenz Systems im Classic Scenario. Übernahme der Kundenprozesse aus Altsystem mit Möglichkeiten der Enhancement-/ Switch-Framework und Web-Dynpro technologie. Unter Berücksichtigung eines globalen Roll-Outs (Sprachen / Unicode).

Prozesse: Self-Service Procurement, Contract Management. Entwicklung eines Kontraktkatalogs.

- Konzeption - Customizing - Entwicklung - Kundenerweiterungen - Schnittstellen

---

SAP Supplier Relationship Management - SRM 5.0 (SRM\_Server 550)/

Customizing eines Globalen Procurement Systems im Extended Classic Scenario. Konzeption und Evaluierung hinsichtlich Kunden-Erweiterungen. Prozesse: Plan-Driven Procurement, Self-Service Procurement, Strategic Sourcing, Contract Management

- Customizing - Schnittstellen - Kundenerweiterungen - Konzeption

---

SAP Supplier Relationship Management - SRM 5.0 (SRM\_Server 550)/

Aufbau eines Demosystems im Extended Classic Scenario. Evaluierung hinsichtlich Erweiterungen und Erweiterungskonzeption. Prozesse: Plan-Driven Procurement, Self-Service Procurement, Service Procurement, Strategic Sourcing, Contract Management

- Customizing - Schnittstellen - Kundenerweiterungen – Konzeption

---

SAP Supplier Relationship Management - SRM 4.0 (SRM\_Server 500)/

Einführung Standalone-Szenario mit FI-Kopplung Backend und Customizing/Anbindung SAP-Katalog mit Catalog-Content Management (CCM) und SAP Authoring Tool.

Prozessdesign, Customizing, Kundenerweiterung (BADIs) und Support.

- Prozessdesign - Customizing - Kataloge - Schnittstellen - Kundenerweiterungen – Support

---

# Kurzprofil

---

SAP Supplier Relationship Management - SRM 4.0 (SRM\_Server 500)/

Evaluierung des SRM Releases 4.0 hinsichtlich Standardfunktionalitäten im Vergleich zu den existierenden Kundenentwicklungen.

- Customizing - Funktionstest - Prozessanalyse - Gap-Analyse -

---

SAP Supplier Relationship Management - SRM 3.0 /

SAP Enterprise Buyers Professional - EBP 4.0 (07/04 - heute):

Einführung (als Ein-Mann Projektteam) bei einer gesetzlichen Krankenkasse.

Verantwortlich für das Customizing, Kundenerweiterung (BADIs) und Changemanagement.

- Prozessdesign - Customizing - Funktionstest - Kundenerweiterungen - Support

---

SAP SRM 3.0 / Enterprise Buyers Professional - EBP 4.0 (04/04 - heute):

Einführung bei einem internationalen Telekommunikationsunternehmen in vier Service-Lines. Verantwortlich für die Systemlandschaft, das Customizing-Team und Projektstandards (Qualitätsmanagement).

- Teilprojektverantwortung - Prozessanalyse - Customizing - Funktionstest - Systemaufbau - QM

---

SAP SRM 3.0 / Enterprise Buyers Professional - EBP 4.0 (10/03 - heute):

Evaluierung des SRM Releases 3.0 hinsichtlich Standardfunktionalitäten im Vergleich zu den existierenden Kundenentwicklungen.

- Customizing - Funktionstest - Prozessanalyse - Gap-Analyse -

---

SAP Online Store - R/3 4.6B (11/02 - 11/03) und (05/04 – 06/04):

Aufbau eines Online Stores mit Anbindung an Enterprise Buyers Professional für Cross-Company Business. Sowie B2C Variante für externe Partner:

- Projektkoordination - Customizing - Weiterentwicklung - C-Level Support -

---

SAP Enterprise Buyers Professional - EBP 2.0B (11/02 - 11/03):

Aufbau/Customizing eines Classic-Szenarios mit Backend 4.6 im Rahmen eines Carveouts für 4 Teilkonzerne in einem Mandanten (Multi-Company) eines internationalen Konzerns:

- Projektkoordination - Customizing - HR-Kopplung - Middleware - C-Level Support -

---

SAP Enterprise Buyers Professional - EBP 2.0B (05/02 - 11/02) und (03/04 – 07/04):

Aufbau/Customizing eines Classic-Szenarios mit Backend 4.6 im Rahmen eines Carveouts für zwei Teilkonzerne eines internationalen Konzerns:

- Projektkoordination - Customizing - HR-Kopplung - Middleware - C-Level Support -

---

SAP Enterprise Buyers Professional - EBP 2.0B (10/00 - 05/02):

Aufbau/Customizing eines funktionalen Clusters (Standalone) für den Globalen Rollout in den Landesgesellschaften Japan, Frankreich und Anden Region:

- Projektkoordination - Customizing - Schnittstellen R/2 - Schnittstellen NON-SAP - Kundenentwicklungen - ALE /IDOC - Smartforms - C-Level Support -

---

SAP Berechtigungskonzept - R/3 4.6C (03/01 - 08/01):

Erstellung und Umsetzung für Branchenkomponente IS-U/CCS

---

SAP Berechtigungskonzept - R/3 4.6C (03/01 - heute):  
Upgrade Berechtigungskonzept und Administration.

---

SAP Enterprise Buyers Professional - EBP 1.0B (03/01 - 04/01):  
Aufbau eines Demo-System Business-to-Business Procurement als Classic-Szenario und Anbindung Online Store über IAC (Release 4.0B.)

---

SAP Berechtigungskonzept - R/3 4.0B (06/00 - 11/00):  
Erstellung, Umsetzung und Administration des Berechtigungskonzept für Module FI, CO, MM, HR, BC.

---

SAP Berechtigungskonzept - R/3 4.0B (06/00 - 11/00):  
Erstellung, Umsetzung und Administration des Berechtigungskonzept für Module FI, CO, MM, HR, BC.

---

SAP Berechtigungskonzept - R/3 4.5B(06/00 - 11/00):  
Erstellung und Umsetzung des Berechtigungskonzept für Module FI, CO, MM, HR, BC.

---

SAP Projektsteuerung (03/00 - 11/00):  
Datenmigration R/2 nach R/3.

---

SAP Betriebsführung (06/01 - 08/01):  
Erstellung eines SAP Betriebsführungshandbuches für Rechenzentren als Intranet- Web

---

SAP Betriebsführung (05/99 - 08/99):  
Erstellung eines SAP Betriebsführungshandbuches für Rechenzentren als Intranet- Web

---

SAP Projektsteuerung/ -management (08/99 - 12/99):  
Vorstudie zur Datenmigration von R/2 in den Modulen RF, RA, RM-Inst, RK, RP, und RIWA in eine zentrales R/3-System mit IS-U/CCS (4.5B)

---

SAP Projektmanagement / -steuerung (03/99 - 07/99):  
Datenmigration R/2 nach R/3 (4.0B) in den Modulen RF, RA, RM, RK, RP sowie Einführung SD. Erstellung eines Projekt-Webs auf Basis der ASAP-Roadmap.

# Kurzprofil

---

## {Non-SAP Projekte}

Vorstand Beratungsunternehmen (05/98 - 11/01):

Gründung und Führung eines SAP-Beratungsunternehmens in der Rechtsform einer Aktiengesellschaft

---

Weiterbildung (05/97 - 05/98):

Weiterbildung zum SAP FI/CO Application Consultant mit SAP-Zertifizierung

---

Referatsleiter (06/96 - 11/96):

Aufbau und Leitung eines Referates für Öffentlichkeitsarbeit eines sozialen Dienstleisters

---

Freier Unternehmensberater(10/95 - 05/96):

Strategische Marketingberatung für Kunden der Unterhaltungs- und Telekommunikationsbranche

---

## {Kontakt}

B/con Bertsch consulting

Christophstr. 11

D-50259 Pulheim

Büro: +49 (0) 2238/4 78 91 91

Mobil: +49 (0) 163/6 47 76 76

E-Mail: [bcon@netcologne.de](mailto:bcon@netcologne.de)

Internet: [www.bcon.mynetcologne.de](http://www.bcon.mynetcologne.de)